



TECHNICO-COMMERCIAL BOIS - Chargé de contrats - H/F (2018-0223)

Métier	COMMERCE DU BOIS / COMMERCE DES SERVICES
Type de contrat	CDI
Niveau de diplôme	Bac +2
Niveau d'expérience	Débutant / 1ère Expérience
Pays	France
Région	Auvergne
Département	ALLIER (03)
Ville	AVERMES

Présentation de l'entreprise

Acteur majeur de la filière forêt-bois, premier gestionnaire d'espaces naturels en France l'Office national des forêts (ONF) assure la gestion de près de 10 millions d'hectares de forêts publiques (forêts de l'Etat et des collectivités) en métropole et outre-mer. L'ONF mobilise 40% de l'approvisionnement en bois utilisés par la filière (450.000 emplois).

Etablissement Public Industriel et Commercial employant près de 9500 personnes, l'ONF poursuit son développement et recherche sur l'ensemble du territoire des compétences pour faire face à un fort renouvellement générationnel.

Le poste Technico-Commercial Bois se place au sein du service bois de l'agence ONF Berry-Bourbonnais. Cette agence ONF couvre les départements du Cher, de l'Indre et de l'Allier. Elle comprend la gestion de 65 000 ha de forêts publiques (dont 80 % de forêts domaniales). La mobilisation des bois représente près de 300 000 m3 par an. En 2017, 20 % de ce volume est vendu sous forme de bois façonnés par l'ONF. L'ONF vise à développer la part de bois façonnés vendue.

Le(a) Technico-commercial(e) Bois est managé(e) par le Responsable du service bois. Le service bois comporte six postes dont un chef de service et deux assistantes à Bourges, deux autres chargés de contrat. L'agence Berry-Bourbonnais regroupe environ 80 personnes. Le service bois travaille étroitement avec les six unités territoriales d'une part, avec la Mission Commerciale Bois et Services (MCBS) de la Direction Territoriale Centre Ouest Aquitaine de l'ONF d'autre part.

Venez partager nos valeurs que sont la technicité, la passion et le respect.

Descriptif du poste

Rejoignez nous pour développer notre activité commerciale bois.

Le poste englobe les actions relatives au pilotage et à la mise en œuvre de bois façonnés sur le département de l'Allier. Le poste comprend donc les missions suivantes :

Piloter, organiser, réaliser la production de bois façonnés.

Le chargé de contrat contribue au choix des parcelles à exploiter pour répondre aux objectifs.

Le chargé de contrat planifie les exploitations. Il appuie les unités territoriales ONF dans l'organisation des chantiers. Il planifie la livraison des produits dans le respect des échéanciers. Il met à disposition les produits vendus en contrats d'approvisionnement. Il effectue la réception des produits avec le client. Il s'assure de la réalisation de la facturation client.

Réaliser le cubage et le classement des produits bois façonnés.

En étroite collaboration avec les unités territoriales de l'ONF, il met en œuvre le cubage et le classement des produits bois façonnés, selon les standards en vigueur ou le cahier des charges spécifique.

Contribuer à une veille commerciale.

Le chargé de contrat contribue à une veille sur son périmètre d'intervention concernant les questions de développement commercial. Il formalise les besoins exprimés par les clients ou les informations recueillies et transmet l'information.

Le poste conduit donc à avoir autant des contacts avec le personnel de l'ONF qu'avec des acteurs externes.

Profil recherché

Le début de contrat est souhaité idéalement pour début juin 2018.

De formation Bac +2 ou 3 dans le domaine de la commercialisation des bois, vous disposez d'une expérience dans ce domaine d'un à 2 ans. Rémunération de 29 à 35 K€ selon expérience.

Un bureau est prévu dans les locaux d'Avermes, une délocalisation dans le département de l'Allier est possible.

Votre profil

Vous avez la connaissance des métiers de l'exploitation forestière ainsi qu'une bonne connaissance des produits bois, du chêne notamment.

Vous disposez d'une aptitude à travailler avec de nombreux partenaires tant en interne qu'en externe à l'Etablissement.

Vous êtes formé(e) à la négociation.

La maîtrise et l'utilisation d'outils et applications informatiques est demandée. Vous serez formé(e) aux applications spécifiques à l'ONF.

Vous avez de réelles qualités telles que le pragmatisme, la capacité au développement des relations clientèles et vous êtes doté(e) d'un esprit d'initiative et d'une grande réactivité.

Vous travaillerez 39 heures par semaine assorties de 23 jours de RTT, ramenant la moyenne hebdomadaire à 35 heures.

Le permis B est exigé, les déplacements les plus fréquents sont dans l'Allier. Des déplacements sont également à prévoir dans le Cher, l'Indre. Des déplacements possibles dans d'autres départements pour formations ou réunions (notamment sur Orléans, Paris, Poitiers).

Retrouvez toutes nos offres sur l'espace carrière :
<http://www.onf.fr/onf/sommaire/metiers/postuler/postuler/@@index.html>